

Technico-commercial(e) sédentaire

Poste basé à Montauban

Missions

En véritable Technicien/Technicienne :

- vous cernez les problèmes techniques d'une clientèle de professionnels venant au comptoir.
- vous identifiez leurs besoins et déterminez les produits nécessaires à la réalisation de leurs projets et à la maintenance de leur outil de production.
- vous gérez l'ensemble du processus d'une commande (négociation avec les fournisseurs, offre de prix, vente des produits, enregistrement des commandes, relances).
- Vous confectionnez des flexibles.

Profil

Vous êtes obligatoirement issu(e) d'une filière technique BAC +2 (ou BAC avec expérience dans fonction similaire) type Conception et réalisation de systèmes automatiques (CRSA), Génie mécanique, Electrotechnique, Maintenance industrielle, Technico-commercial.

Vous n'avez pas d'expérience significative dans le commerce et avez envie d'ajouter à votre parcours professionnel une dimension plus commerciale, nous vous donnons l'opportunité d'acquérir cette double compétence, par le biais d'un plan de formation technique et commercial et d'un parcours d'intégration.

Qualités

Organisation, dynamisme, sens du commerce et esprit d'équipe sont les qualités qui vous permettront de réussir à ce poste et d'évoluer au sein du groupe.

Avantages

Accès **aux avantages du Groupe CIR** : mutuelle de groupe, plan d'épargne Groupe, accord de participation, PERCO, Comité Social et Economique.

Rejoignez-nous : recrutement@cir.fr

Pour mieux nous connaître www.cir.fr